



Noticias de Empresas

VENCOMATIC Y PRINZEN REFUERZAN SU EQUIPO DE VENTAS EN SUDAMÉRICA

En su objetivo de lograr el máximo apoyo para sus clientes, Vencomatic do Brasil ha reforzado su equipo de ventas sudamericano. Recientemente, Mr. Flavio Candia y Mr. Claudio Machado han unido los equipos de ventas de Vencomatic do Brasil, responsable de las ventas de los paquetes de productos de Vencomatic y Prinzen en Sudamérica.

Mr. Flavio Candia tendrá la responsabilidad de las ventas como Manager Comercial Manager y Mr. Claudio Machado ha sido nombrado especialista comercial avícola, ayudando a los clientes en beneficiarse al máximo de las ventajas de las soluciones para la recogida de huevos para incubar.

Con el nombramiento de estos dos profesionales, junto con el Jefe de Ventas, Mr. Ettore C. Schirato, el equipo de ventas de Vencomatic do Brasil está ahora preparado para prestar un pleno apoyo a sus clientes en el continente sudamericano. El 21º Congreso Brasileño de Avicultura fue la primera plataforma en la que los clientes se reunieron con el nuevo equipo de ventas.

Vencomatic do Brasil se formó en 1999 con el fin de ofrecer soluciones a sus clientes en los mercados avícolas de Sudamérica. La empresa está especializada en soluciones para la recogida automática de huevos para incubar, con el resultado de más huevos de primera clase y mayores beneficios para las integraciones de broilers. La fuerte relación con sus clientes ha marcado el crecimiento de Vencomatic do Brasil como proveedor de confianza de equipos avícolas en el mercado sudamericano. ●



De izquierda a derecha, Luis Prinzen, representante de Prinzen; Luiz Sergio del Nero, Director General; Peter-Bart Lichtenbeld, representante de Vencomatic; Ettore C. Schirato, Jefe de Ventas, Flavio Candia, Director de Ventas; Claudio Machado, especialista comercial avícola.

TALLERES ITINERANTES

Durante el pasado mes de Junio, se celebraron dos Jornadas de trabajo dentro del programa TALLERES ITINERANTES sobre el Control de *Salmonella* patrocinados por Gallivac SE; Gallimune ST SE.



El objetivo de ambos talleres, realizados en Toledo y Valladolid, fue la búsqueda de programas de control más eficaces.

Los Talleres estuvieron formados por grupos reducidos de veterinarios avícolas y avicultores quienes trabajaron en equipo y fueron conducidos por expertos en la materia.

Se debatieron algunos temas como por ejemplo:

- los beneficios de un programa combinando vacunas vivas e inactivadas,
- la importancia de la correcta aplicación de las vacunas;
- los problemas en la aplicación de las vacunas,
- el uso de estabilizantes,
- el valor de las vacunas marcadas, qué son y en qué nos pueden ayudar modelos de éxito en la reducción de prevalencias, además de algunos problemas derivados de la aplicación de las normas del Programa Oficial de Control de *Salmonella*.

En estos 2 primeros talleres, han intervenido veterinarios —por ejemplo, Antonio Almodóvar, Jose Luis Valerio, Oscar Mendoza, Jose Pedro Sacristán, Enrique Sánchez Casado, Pedro Gil, Jose María Monzón, etc.—, avicultores —por ejemplo, Luis Padrino, Joaquín Sanmiguel, Felipe Ortega, etc.—, laboratorios, tanto oficiales como particulares de autocontrol —Laboratorios Oficiales de Toledo y León, Labdial, Contrycal, Vital—, profesores universitarios como los Dres. Lucas Domínguez, Elías Rodríguez Ferri, Sonia Téllez y representantes de la Administración, como Miguel Angel Martín, de la Subdirección General de Sanidad Animal y Olga Minués, de la Junta de Castilla y León.

En fechas próximas se celebrará un nuevo taller en Valencia y pasado el verano en las Comunidades de Andalucía, Aragón, Cataluña y Galicia. ●