

D. José M^a Marsal es, desde hace años, Director de la Federación Avícola Catalana —FAC—, siendo también miembro permanente del CESAC —Centro de Sanidad Avícola de Cataluña y Aragón—, Secretario de la ADS avícola de Cataluña y miembro del Consejo de PROPOLLO, del Comité Ejecutivo de la EXPOAVIGA, de la AEH, del Consejo Rector de GESFER y de la Junta Arbitral de los contratos de integración.

Natural de Tarragona, casado y con 2 hijas, tiene 63 años y en su amplio "curriculum" cuenta con la amplia experiencia proporcionada por haber sido Director de TAISA, COPIVA-NANTA, CORENA-NANTA y la Cooperativa Comarcal, así como Ex-Consejero de VALGA y de CONINTER.



JOSEP M^a MARSAL CAVALLÉ

Licenciado de Empresariales y MBA por ESADE

● Como Director de la Federación Avícola Catalana —FAC—, nos puedes indicar los sectores que ésta integra?

Todos los sectores avícolas, es decir, reproductores —para carne y para huevos—, incubadoras, pollitos, ponedoras, recrias, broilers, pavos, codornices y producciones camperas y cinegéticas.

● ¿Cuáles son las principales actividades de la FAC ?

La principal actividad es representar a la avicultura frente a la Administración catalana, es decir, el DAR de la Generalitat, así como los otros Departamentos próximos a nuestro sector —Sanidad y Medio Ambiente—. También colaboramos en las Interprofesionales del pollo —PROPOLLO— y del huevo —INPROVO— y extendemos nuestra opinión a nivel europeo en las organizaciones EPEXA y AEH, a las cuales pertenecemos.

La FAC, por otra parte, está íntimamente ligada al CESAC, cuyo papel es relevante ante los condicionantes de zoonosis que tenemos actualmente. Y, por último, hay que destacar que ha sido la fundadora de la ADS avícola catalana, que para gestionar los problemas de las deyecciones ganaderas pertenece al Consorcio GESFER y que está presente en las Lonjas de Reus y de Bellpuig, así como en la EXPOAVIGA.

● ¿Y cuáles son las principales diferencias que crees que existen entre la avicultura

de esta Comunidad y la de otras CCAA?

Según estadísticas oficiales, nuestra Comunidad es líder en muchas producciones avícolas: pollitos y pollitas, pollos para carne, recrias, pavos, codornices y aves cinegéticas, mientras que en el sector del huevo ocupamos el tercer lugar.

● ¿No crees que la avicultura catalana "ha perdido fuelle", como vulgarmente se dice, en relación con las modernas granjas que se han instalado en otros lugares de España, cada vez de mayor envergadura?

Hay que reconocer que las exigencias medioambientales en Cataluña han sido implantadas con mayor rigor que en otras Comunidades, lo que ha supuesto una exigencia de medidas y costes importantes a corto plazo, aparte de que la disponibilidad de terreno para montar nuevas granjas es escasa. Y aunque en el sector de la puesta aquí no se han instalado grandes granjas como en otras Comunidades del centro de España, en las demás actividades avícolas las diferencias son poco significativas.

● ¿Qué opinas de las "economías de escala" en relación con ello ?

Hay que hacer, nuevamente, una distinción entre la avicultura de puesta y otras actividades avícolas. En Cataluña, precisamente, podemos hablar de un "cluster" ganadero en general, comprendiendo los granjeros, las salas de incubación, las fábricas de ovopro-

ductos, los laboratorios veterinarios, los fabricantes de equipos, los técnicos, las lonjas, los mataderos, los Centros de investigación como el CReSA y el IRTA, el CESAC, la Real Escuela de Avicultura, etc. que, en su conjunto y salvando lo referente a la producción de huevos, muestran que estamos en muy buena posición.

● ¿Cuál crees que puede ser el mejor camino para valorar nuestras producciones —las españolas o las catalanas— en comparación con los productos foráneos que nos pueden llegar?

En ambos casos creo que debe pedirse a las autoridades la clara identificación de los productos regionales y nacionales para que el consumidor pueda realizar su elección con toda responsabilidad, al igual que se hace en la mayoría de países comunitarios que los defienden con decisión. Hemos de recordar, además, que la condición de "proximidad-frescura" es decisiva en nuestros productos pero, por otra parte, el avicultor debe escandallar en sus costes una pequeña partida para defender sus productos en los lineales de los supermercados.

● Cooperativas o integraciones: ¿cuál es la posible ventaja competitiva de las primeras?

No hay ventaja competitiva ya que todo depende de la eficacia, la productividad, la fuerza financiera y el posicionamiento en los mercados. Aunque sí hay una gran

diferencia para el granjero: en las Cooperativas va a tener derecho a un extorno en función del mercado, positivo —perfecto— o negativo —preocupante—, como de hecho ha ocurrido, por desgracia, algunas veces.

● ¿Cuál es la importancia de la avicultura española en relación a Europa? ¿Hay conciencia de la Administración en esta realidad?

España ocupa unos lugares de privilegio en el ranking europeo al ser la segunda productora tanto de pollos como de huevos. Son lugares que muy pocos sectores económicos españoles pueden mostrar.

Esto ocurre igualmente con otros sectores ganaderos, como el porcino, el ovino y el cunícola, siendo el vacuno el único sector en el que quedamos más abajo, lógicamente por nuestro clima. España es una gran potencia en piensos, avicultura y ganadería y en productos cárnicos.

Pensamos que la Administración todavía tiene reminiscencias muy centradas en tópicos españoles, como el toro bravo, el caballo español, el cerdo ibérico y el ovino, cuando en realidad, son las producciones ganaderas intensivas las que tienen un peso enorme en la economía agroalimentaria española por el alto nivel que ocupan, siendo las que, en definitiva, abastecen a los ciudadanos de proteínas nobles a precios ajustados y suponen un capítulo importante en nuestras exportaciones.